

## ИНСТРУКЦИЯ ПРОДАЖ услуги Сайт в ТОП 1

<https://siabit.ru/abonentam/sajt-v-top-1/>

Ваша задача - зацепить клиента бесплатным тестом. Вводим в Яндекс ключевое слово по нише. Ключевое слово согласовываем с руководителем, чтобы не было пересечений с другими менеджерами. Открываем сразу все (10 сайтов) с одной страницы выдачи Яндекса. Интересует только выдача SEO (сайты с пометкой «Реклама» - контекстная реклама не интересуют, обычно они идут несколько перед SEO выдачей и после). Сколько страниц Яндекса открываем по ключевому слову: это может быть ТОП 100 или ТОП 150, останавливаемся когда сайты в выдаче выдают менее 50 запросов в БУКВАРИКСе

<https://www.bukvarix.com/site/?q=siabit.ru&region=msk>

Заходим на каждый сайт и используем общение через:

1. **Чат-онлайн.** Текст прилагается. Обычно там сидит менеджер, которому надо продать плитку и спрашивает артикул. Он нам совсем не интересен, стараемся пройти его дальше (в тексте есть варианты). Когда вытащили максимум информации из чата и закинули наше предложение, они обычно проводят опрос «Довольны ли Вы результатом» и там есть возможность ввести комментарий, который читает руководство. **ОЧЕНЬ ВАЖНО** сюда ввести предложение нашей услуги. Будьте внимательны, иногда поле ввода символов меньше нашего текста, так что удалите последние строки, чтобы вставить туда ссылку (потому как текст не стоит ничего, если нет ссылки на страницу услуги). Чаты которые не ответили, не спешите закрывать сайт, они могут и долго отвечать (все-равно отправьте предложение).
2. Если на сайте есть **мессенджеры** – открывайте веб-версию и смело пишем туда текст из того же чата-онлайн. Пишем во все представленные на сайте мессенджеры. У мессенджера нет кнопки «спам», так что смелее. Максимум что могут сделать – заблокировать данную переписку, главное успеете закинуть ссылку на услугу (текст для email).
3. Крутой канал – **Обратная связь**. Заполняете форму и вводите текст предложения. Эту форму читают все в компании клиента и должны отчитываться в своей CRM-ке. При отправке сообщения в обратной связи, убедитесь что предложение ушло и написан текст «Сообщение успешно отправлено»
4. **Письмо на почту.** Желательно конечно не общий ящик типа info@ ищите маркетолога или кого-то из руководства.
5. **Письмо директору** – на некоторых сайтах в контактах есть такая возможность (в форме одностороннего обращения через форму).

Закрывайте сайт только после того, как прошли по всем описанным каналам связи, перечисленные выше и переходите на новую страницу поиска. Обычно проходим 10-15 страниц поисковика (ТОП 100-150), но если ниша хорошая и есть отклик, можете продолжать до ТОП 200-250 (25 страниц поисковика).

Проверяйте периодически почту, может кто ответил.

При заинтересованности клиента, отправьте ему текст «Для Теста от клиента». Если он задает глубокие вопросы, свяжите его со мной, уточните у него канал связи (предпочтительно мессенджер).

Общаться с клиентом по телефону нет необходимости, все проходит в режиме «копи-паст». Чтобы продажа засчиталась именно Вам, внесите в текст предложения строку  
- Скидка 10% с промокодом «/ВАШЕ ИМЯ ОТЧЕСТВО/»

ВАША ГЛАВНАЯ ЗАДАЧА донести всеми способами УТП (Уникальное Торговое Предложение) до потенциального клиента, используя все каналы связи указанные на сайте (во все мессенджеры, чат-онлайн, формы обратной связи, емейл).  
Все текстовые каналы, кроме общения голосом по телефону.

## Как отправлять письмо с емейла:

*Тема письма:*

/НАЗВАНИЕ ИХ САЙТА/ в ТОП 1 за 1 день. Бесплатный тест. Гарантии. 150 ключевых запросов

*Текст письма:*

Добрый день,  
Ваш сайт /НАЗВАНИЕ ИХ САЙТА/ в ТОП 1 за один день.  
Бесплатный ТЕСТ в день обращения, сами убедитесь.  
150 топ фраз – станете лидером своей ниши  
Доступы к сайту/метрике не нужны.  
Сами подберем ключевые запросы.  
Проверим как сильно и быстро растёт Ваш сайт.  
Абсолютно белый метод с гарантией. Без рисков.  
ГАРАНТИЯ РЕЗУЛЬТАТА (ведем более 300 сайтов)  
Если всё устраивает — производится оплата за месяц, если нет — оплаты нет.  
Ежедневные обновления кейсов - <https://siabit.ru/abonentam/sajt-v-top-1/>  
Вы ничего не теряете, пробуем бесплатный ТЕСТ - покажем рост позиций  
Скидка 10% с промокодом «/ВАШЕ ИМЯ ОТЧЕСТВО/»

С уважением, «/ВАШЕ ИМЯ ОТЧЕСТВО/»

Ведущий эксперт «Сайт в ТОП 1» ИТ-Компании "СИАБИТ"

WhatsApp <https://wa.clck.bar/79636870099>

- укажите саой

Telegram <https://t.me/SIABIT>

- укажите саой

Телефон: +7 (963) 687-00-99 E-mail: [vi@siabit.ru](mailto:vi@siabit.ru) Сайт: [www.siabit.ru](http://www.siabit.ru)

- укажите саой

## ЧАТ-ОНЛАЙН

Добрый день, подскажите, пожалуйста, с кем можно пообщаться насчет Вашего сайта (IT или Маркетолог или Руководителем Отдела Продаж)?

но это общий ящик, нужен IT или маркетолога или Руководителя Отдела Продаж

Добрый день, насчет Вашего сайта

(обычно на чатах сидят менеджеры, которые ждут артикул напольной плитки от Вас, и зависают при наших вопросах. Не теряйте время, закрывайте диалог УТП из письма)

### Для бесплатного ТЕСТА - от клиента:

**1, Название сайта**

**2. География** (РФ или Москва, какой-то отдельный регион или город)

**2. До 40 ключевых запросов в ТОП 30-40**

2.1 Если есть Яндекс Вебмастер – Поисквые запросы – Статистка запросов – Популярные запросы

2.2 Если нет ключевиков - сами подберем

### При возникновении любых вопросов,

Ваш Куратор (Руководитель Отдела Продаж):

Вадим Иванович Шувалов

Исполнительный директор ИТ-Компании "СИАБИТ"

WhatsApp <https://wa.clck.bar/79636870099>

Telegram <https://t.me/SIABIT>

Телефон: +7 (963) 687-00-99 E-mail: [vi@siabit.ru](mailto:vi@siabit.ru) Сайт: [www.siabit.ru](http://www.siabit.ru)

### Для начала работы

Менеджером по продажам (удаленно) с ЗП 120-150000 рублей  
необходимо прислать свое

1. ФИО
2. Номер телефона

для связи и формирования Вашей корпоративной почты в нашем домене

Как видите, легкие продажи в режиме копи-паст, с повышенной ЗП и востребованным продуктом.

**ДОБРО ПОЖАЛОВАТЬ В НАШУ КОМАНДУ!**

С идеальным продуктом и идеальными условиями продаж!